KIJI

国内全企業の今がわかる
AI搭載企業情報分析エンジン

最適なタイミングで最適な提案を作成

datazora

目次

- 会社概要 03
- KIJIとは 04
- 課題 05
- 解決策 06
- KIJI特徴 07-09
- 活用シーン 10-13
- 取得可能データ一部 14
- 導入企業 15
- 他社サービスとの違い 16
- プラン 17

会社概要

会社名	DATAZORA 株式会社
設立	2020年8月
代表者	代表取締役社長 ザンザリアン アラム
事業内容	1. 法人情報データSAAS「KIJI」 2. 開示資料情報提供サービス 3. 情報処理技術基盤の開発
HP	HTTPS://WWW.DATAZORA.COM KIJI@DATAZORA.COM
取引先銀行	みずほ銀行 赤坂支店
所在地	東京都港区赤坂4丁目7−6
主要取引先	• みずほ証券 • JPX総研（日本取引所グループ） • 野村アセットマネジメント • メガバンク信託銀行 • 上場総合研究所等 • ユーザベース

代表プロフィール



代表取締役社長
ザンザリアン アラム

スタンフォード大学
応用数学(BS)・統計学卒(MS)

米クオンツヘッジファンド Two Sigma Investments
にて６年間研究者 (クオンツトレーダー) として勤務

株式会社Deep Data Research　共同創業者
(三井住友トラスト・アセットマネジメント、三井住友DSアセットマネジメント等の国内外機関投資家向け金融データ配信サービスを提供)

2022年よりKIJIの販売を開始

KIJI とは

datazora

KIJI は 400万社以上を網羅する AI搭載企業情報検索エンジンです



基本の企業情報に加えて、
毎日100万社以上のソースから収集される開示情報を解析し
迅速かつ網羅的に企業動向を把握できます

課題

datazora

会社概要ページや求人情報収集に限界がある

アナログなデータ収集に限界がある



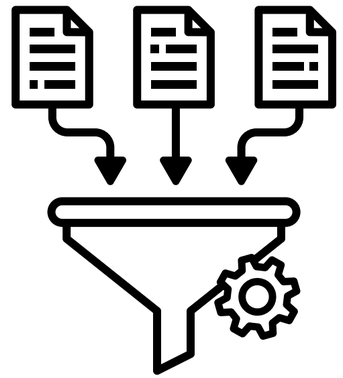
- 営業リストの情報が古い
- 中小企業のデータが少ない
- 営業のタイミングが悪い
- 営業メールがどんな企業でも同じで回答率が低い
- 見込み顧客の事業とニーズの詳細が分からない
- 企業リサーチや商談の事前準備に時間がかかる
- 適切な部署と最新の連絡先が分からない

KIJIセールスインテリジェンス

全企業のサイト

IR資料　求人　政府機関　ニュース

ユーザ専用ソース



- 毎日100万超のソースからデータを収集
- 企業調査に特化したAIでカスタム営業リストを作成
- 各社にカスタマイズしたトークスクリプトや営業メールを作成
- 企業行動データで最適なタイミングで最適な提案を作成
- 全社を網羅する
- ユーザのシナリオや事業に合わせてデータを追加可能
- 基本企業マスターに使えるAPI提供（毎日更新）
- 企業、業界動向のレポートを作成

KIJI の特徴

01. 情報収集

迅速かつ網羅的な情報収集



他のサービス・メディア・ニュースAPIでは得られない
また、TDNETとEDINETに載っていない
開示情報、行動データ、求人媒体情報を網羅的に取得可能

毎日100万サイト以上から
ニュースデータを収集可能

220万社以上の月次被保険者数データ、
500万件超のニュースを検索

PDF/HTML形式の
開示資料の本文検索

新規登録法人を**毎日追加**
中小企業のデータを網羅

KIJI の特徴

datazora

02. 検索抽出

豊富な検索機能と、柔軟な拡張性





開示資料等の
キーワード全文検索、AI解析



データ検索が無制限



指定された検索条件に合致した
開示情報をメールおよびAPIで提供



ご要望に応じて
項目及びデータソース追加が可能



法人番号、会社名で
外部データ及びCRMと連携可能

KIJI の特徴

03. AI解析

ワンクリックの手軽さ



特定の開示資料や、企業・開示情報リストに対して
AIに質問ができる

企業が目指す姿と、それに向けた施策を教えてください。

開示資料にあるXXXの技術について、初学者にもわかるように説明をしてください。

各社の新商品・新サービスに関する動向を教えてください。

活用シーン

企業戦略とトレンド調査

- 中期経営計画の本文解析にて
  課題、計画、トレンドを抽出
- 新規ビジネスを立ち上げた企業の発掘
- 非上場企業のニュースを集約



求人・人材・組織情報の調査

- 採用動向を把握・求人媒体検索
- 人事異動をピックアップ
- 成長企業を把握



製品・サービス導入状況の把握



- 特定製品の導入企業を把握
- 取引先の商品特徴の調査

既存クライアントの情報収集

- 最新の開示情報を収集から
  経営状況や戦略の変化を把握



事例１ ・ 課題、投資計画、成長戦略を抽出



・AIで同時に複数の企業の投資計画、課題、目標等を抽出

・各社に合わせたトークスクリプトを作成



事例2・100名以下ゲで伸びているゲーム会社の分析　datazoraa

- 事業概要のフリーワード検索でゲーム会社をリスト化
- 6ヶ月の従業員数増減率フィルターで20%以上増えた企業に絞る
- ニュースで資金調達した会社に絞る



事例2・100名以下で伸びているゲーム会社のAI分析　datazora





同時に企業リストについて
複数の質問を聞く

回答をエクスポートし、
外部データやCRMと連携

ターゲットリストの深掘り

KIJIで取得できる項目

公開されているデータであれば基本的に何でも取得可能です（KIJI GPTデータ抽出機能）
ユーザ側で企業サイト情報を元に独自の質問に回答できる

ユーザのご要望に応じて常に新しい基本項目をKIJI UIに追加
基本項目一部
・公開財務データ（資本金、売上、利益）
・事業概要
・細かい業種分類(1000件以上)
・事業所/オフィス/工場/営業所の所在地と連絡先
・部署名
・役員/部長
・提供サービス/商品
・SNSタグ
・説明会資料、中期経営計画書、統合レポート、ESGレポート、ニュース、お知らせ、プレスリリース、有報、PRTIMES、IR等の全文検索
・ホームページにしかない人事異動
・全法人の月次従業員数
・複数の媒体からの求人情報
・法人番号、証券コード

導入企業一部

業界を問わず、さまざまな企業の法人営業部、企業調査部の方にご活用いただいています

みずほ証券	株式会社ＪＰＸ総研 (日本取引所グループ)	野村アセットマネジメント
東洋経済新報社	メガバンク信託銀行	人材派遣会社
上場エンジニアリング会社	不動産会社	SaaS企業
大手総合研究所	コンサル会社	ユーザベース
営業代行企業	東京都中小企業振興公社	システムインテグレーター

他社サービスとの違い

datazora

	KIJI	A社	B社	C社
企業ニュース情報の元データ	100万超企業のサイト、政府機関サイト、求人媒体、PRTIMES	EDINET / TDNET / DOWJONES / PRTIMES / 時事通信のAPI	外部API / 一部の企業サイト	一部の企業ウェブサイト
企業情報の元データ	100万超企業のサイト 政府機関サイト、官報、複数求人媒体	EDINET / TDNET / 第三者のAPI	EDINET /登記簿謄本 / 第三者のAPI / 企業のサイト	企業サイト一部
企業カバレッジ	全法人（480万社超）	上場企業/一部第三者のニュースサービスにある大手非上場企業/sスタートアップ	上場企業/大手企業/一部の未上場企業	~70万社
データ収集方法	自動 / ユーザに特化した大規模言語モデルによる検索/データベース連携/独自のデータ収集 / 毎日更新	手動/API連携	手動/API連携	自動/手動
出力件数	無制限	無制限	無制限	制限あり
AI解析	◎	△	△	×
API連携	◎	×	△	×

ライセンスプラン

datazora

２週間の無料トライアルを
ご提供しております

KIJIウェブUI・セールスフォース連携・API・追加データセットのプラン

API/ユーザー数制限なしのプランについてご相談ください。

＊一部のAI機能は追加料金がかかります

kiji@datazora.com

datazora