



**AUGMENTEZ L'EFFICACITÉ DE VOTRE FORCE DE VENTE AVEC LA CARTOGRAPHIE DANS SALESFORCE**

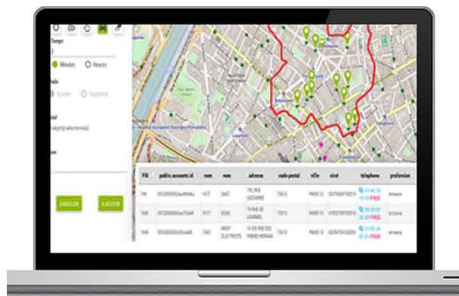


Directement intégré au CRM, Galigeo for Salesforce permet aux directions commerciales d'atteindre leurs objectifs de développement de comptes et de prospection. Galigeo for Salesforce permet de visualiser sur une carte les données clés pour mieux organiser les actions commerciales et optimiser les tournées des forces de vente.

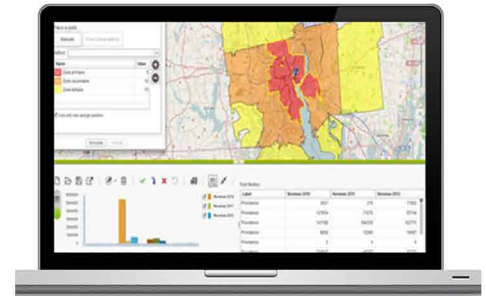
## GUIDER VOTRE ÉQUIPE COMMERCIALE VERS LES SOMMETS



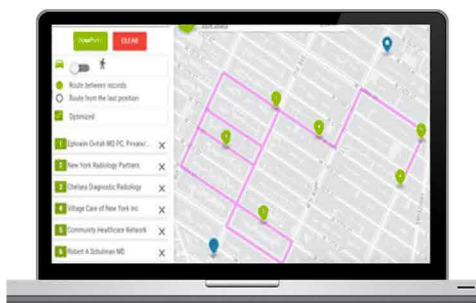
**GÉOLOCALISER VOS DONNÉES SALESFORCE**



**DÉTECTER LES ZONES ET PROSPECTS À FORT POTENTIEL**



**CIBLER CLIENTS ET PROSPECTS**

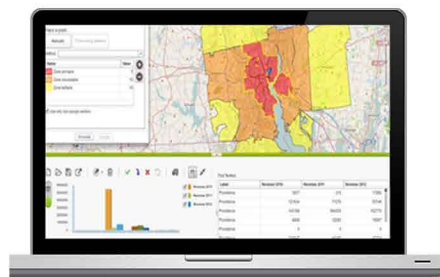


**PLANIFIER ET OPTIMISER VOS VISTES**



**GÉRER VOTRE SECTORISATION COMMERCIALE**

# GALIGEO FOR SALESFORCE, ENFIN UN OUTIL PLAISANT ET SIMPLE D'UTILISATION PAR TOUT MEMBRE D'UNE ÉQUIPE COMMERCIALE !



“Galigeo for Salesforce m’a permis d’accroître l’adoption de notre CRM par l’ensemble de l’équipe en géolocalisant simplement nos pistes, prospects et clients. En tant que manager, je peux modifier des secteurs de prospection et optimiser les visites terrain de mes commerciaux. Les analyses et le reporting géographiques sont une vraie plus-value auprès de ma direction générale. Je le recommande.”



**Florent DEPARDON**  
Responsable commercial

## Disponible en STARTER, STANDARD ADVANCED Edition

| Fonctionnalité            | Starter Edition | Standard Edition | Advanced Edition |
|---------------------------|-----------------|------------------|------------------|
| Géolocalisation           | ✓               | ✓                | ✓                |
| Cartographie              |                 | ✓                | ✓                |
| Geo Analytics             |                 | ✓                | ✓                |
| Optimisation des visites  |                 | ✓                | ✓                |
| Application mobile        |                 | ✓                | ✓                |
| Sectorisation commerciale |                 |                  | ✓                |
| Affectation des comptes   |                 |                  | ✓                |

## POINTS FORT

- ✓ Application native, certifiée par Salesforce
- ✓ Accepte tout objet de Salesforce: standard ou custom
- ✓ Approuvé par les équipes de sécurité Salesforce
- ✓ Sécurité des données et authentication des utilisateurs via Salesforce
- ✓ Application Mobile pour Salesforce1
- ✓ Installation facile et automatique depuis l'AppExchange

## A PROPOS DE Galigeo

Galigeo est le leader mondial du marché des logiciels de cartographie pour les outils de BI et de CRM. En combinant la dimension géographique aux données présentes dans les outils décisionnels et de gestion de la relation client, Galigeo permet aux organisations privées et publiques de bénéficier d'outils d'analyse et de pilotage plus puissants. Les produits Galigeo sont utilisés par plus de 200 sociétés internationales, dont entre autres Total, Orange, General Electric, Heineken, Carrefour et PMU.

## DES RÉSULTATS CONCRETS

- Des tournées commerciales optimisées
- Une sectorisation commerciale plus cohérente
- Accès facilité aux informations du CRM
- Une implication accrue des équipes terrain