



COMTURE コムチュアはSalesforceの
LEAD THE FUTURE

Gold Consulting Partner 資格者数 217名

※資格取得者数は延べ人数

Gold Consulting Partnerとは

Salesforceのインプリ支援サービスを提供するために必要な資格の一つで、会社の信用調査や資格者数に基づいて認定されるものとなっております。



コア製品導入事例

Core product

CRM(顧客管理システム)導入

属人管理してしまっているお客様情報をクラウドに集約し、会社の資産として活用出来るPlatformをベースにしたCRMシステムを導入します。

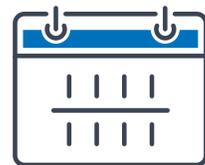


例) 標準CRM導入

参考価格: 100万円~ 導入期間: 1か月~

SFA(営業支援システム)導入

CRMに加え、案件管理、行動管理、予実管理を備えたSalesCloudをベースにしたSFAシステムを導入します。



例) 標準SFA導入

参考価格: 250万円~ 導入期間: 2か月~

ケース管理システム導入

CTIやWebとServiceCloudを連携し、クラウド型ケース管理システム構築。コールセンターとしての活用や問い合わせ管理としての活用が可能です。

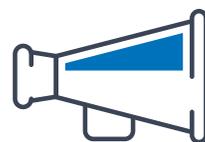


例) ケース管理システム

参考価格: 400万円~ 導入期間: 3か月~

コミュニティ

SalesforceならCommunityを活用することで小規模なイベント申し込みサイトから大規模なコンテンツサイトまであらゆる会員向けサイトの構築が可能です。



例) イベント管理

参考価格: 200万円~ 導入期間: 2か月~

アプリケーション導入事例

Application

BtoB向けマーケティングオートメーション(MA)

Pardotを導入すれば、多彩なBtoB向けMA機能が利用できます。



例) 初期導入支援

参考価格: 50万円~ 導入期間: 0.5か月~

EinsteinAnalytics導入(BI)

Salesforceが提供するBIツール、EinsteinAnalyticsを利用すれば、Salesforceだけじゃない外部のデータも分析、ダッシュボード化する事が可能です!



例) 初期基本設定

参考価格: 50万円~ 導入期間: 0.5か月~

例) ダッシュボード設定

参考価格: 50万円~ 導入期間: 0.5か月~

AppExchange導入

Salesforce上で提供されるAppExchangeの導入も行います!

例) 名刺管理導入アプリ

参考価格: 220万円~

導入期間: 2か月~

例) 販売管理アプリ導入

参考価格: 10万円~

導入期間: 1週間~

例) ルートセールスアプリ導入

参考価格: 50万円~

導入期間: 0.5か月~



パートナー募集

「コムチュアはお客様の声を一緒に実現できるビジネスパートナーを求めています。」

Salesforce事業のスタートアップの支援もしています。」

ご連絡お待ちしております。

Mail. sfdc_hotline@comture.com

COMTURE | コムチュア株式会社
LEAD THE FUTURE | COMTURE CORPORATION

コムチュア株式会社

〒141-0032 東京都品川区大崎 1-11-2 ゲートシティ大崎イーストタワー 9F・15F

Tel. 03-5745-9793

Mail. sfdc_hotline@comture.com

※掲載された情報は、2019年9月現在のものです。
事前の予告なしに変更する場合があります。

Webサイトは
こちらから→

