

Caso de Éxito: GM Capital



"Salesforce es la herramienta adecuada para poder lograr los objetivos, visión y estrategias comerciales de la compañía. producto enfocado e innovador en su ramo"

Esaú Torres - Gerente de TI



¿Quién es GM Capital?

GM Capital es una empresa regiomontana cuya misión es realizar conceptos que ofrecen la experiencia de una vida mejor. Los espacios comerciales e inmobiliarios que desarrollamos se convierten en un punto de encuentro, generan valor y crean comunidad. GM Capital se conforma por una organización sólida y vital que se inspira y busca continuar el legado de más de 45 años de experiencia; por ello hemos incorporado sus estándares de calidad y valores a todos nuestros proyectos en los que siempre encontrarás: Elegancia, comodidad, seguridad y excelente ubicación.



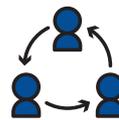
¿Por qué Salesforce?

Por el reconocimiento que esta plataforma tiene a nivel mundial. Por recomendaciones. Y por ver que cumple con los estándares, alcances y visión de los procesos de GM Capital



Retos de la empresa

No contábamos con una plataforma robusta, con posibilidad de adaptación y crecimiento para nuestros procesos Comerciales de Venta.



El aporte de CloudCo

Seguridad, Confianza y Transparencia en lo que se opera en los procesos comerciales.

"Elegimos a CloudCo por recomendaciones de contactos dentro del mismo medio de Desarrollos Inmobiliarios."
Esaú Torres - Gerente de TI

