



Tomaste una gran decisión de conectar con tus clientes de manera novedosa. Mientras te preparás para el lanzamiento, probablemente desees comenzar con una implementación rápida que prepare a tu equipo de ventas para el éxito a largo plazo.

Aquí es donde ayuda el *Jump Start*. Con este servicio de implementación rápido y fácil recibirás una configuración a medida guiada por expertos. Tu implementación Jump Start está diseñada para que estés operativo en menos de un mes así puedes empezar más rápido a obtener el valor de Salesforce.

Como funciona Sales Cloud



Detalles

Precio

\$ 7,000 USD

Personas

- *Salesforce*: Recurso certificado de Salesforce
- *Cliente*: Stakeholders claves / tomadores de decisión, administrador de Salesforce la principal persona que gerenciará y mantendrá tu ambiente de Salesforce)

Prerequisitos

- Cliente proveerá acceso temporario / de cortesía
- Cliente proveerá descripción general del negocio y requerimientos de configuración
- Cliente ofrecerá 8 horas de reuniones con recursos de Salesforce dentro de la duración predefinida.
- El usuario administrador relizará capacitación online de Salesforce (Trailmix)
- Compatible con Gmail/Outlook servidores / navegadores

Entregables

Dentro del alcance

- Ambiente de Sales cloud configurado
- Configuración de usuarios y perfiles
- Configuración de proceso de prospecto a oportunidad gestión de leads gestión de cuentas y contactos gestión de oportunidades
- Campos personalizados
- Hasta dos objetos personalizados
- Características de Lightning como Home Page , Workspace, Path, Guidance for success, Kanban.
- Creación de 3 a 5 reportees y 1 a 2 dashboards
- Reglas estándar de matching y duplicación
- Configuración de Salesforce Inbox
 - Outlook 365 o integración Gmail Navegadores / servidores antiguos
- 3 Deep dives de 45 minutos (hasta dos horas)
 - Recomendaciones sobre los productos estándar "out of the box", importación de datos, o tiempo extra en items dentro del scope

Fuera de alcance

- Automatización de procesos - approvals, Workflows, etc.
- Integraciones
- Características avanzadas como Products , Pricebook , Quotes configurations, Flows, Process Builder, etc
- Código de programación (Apex triggers, Apex Code, componentes personalizados
- Entrenamiento de Inbox® a los usuarios
- Lightning Sync, Einstein Activity Capture y Sales Cloud Einstein

Tomaste una gran decisión de conectar con tus clientes de manera novedosa. Mientras te preparás para el lanzamiento, probablemente desees comenzar con una implementación rápida que prepare a tu equipo de ventas para el éxito a largo plazo.

Aquí es donde ayuda el *Jump Start*. Con este servicio de implementación rápido y fácil recibirás una configuración a medida guiada por expertos. Tu implementación Jump Start está diseñada para que estés operativo en menos de un mes así puedes empezar más rápido a obtener el valor de Salesforce.

Como funciona Sales Cloud



Detalles

Precio

\$ 10,000 USD

Personas

- *Salesforce*: Recurso certificado de Salesforce
- *Cliente*: Stakeholders claves / tomadores de decisión, administrador de Salesforce la principal persona que gerenciará y mantendrá tu ambiente de Salesforce)

Prerequisitos

- Cliente proveerá acceso temporario / de cortesía
- Cliente proveerá descripción general del negocio y requerimientos de configuración
- Cliente ofrecerá 8 horas de reuniones con recursos de Salesforce dentro de la duración predefinida.
- El usuario administrador relizará capacitación online de Salesforce (Trailmix)
- Compatible con Gmail/Outlook servidores / navegadores

Entregables

Dentro del alcance

- Incluye todos los entregables de Sales Cloud Jump Start y los siguientes adicionales:
- Capacitación de aplicación de Salesforce Mobile para usuarios finales y Salesforce Mobile A para el usuario administrador
- 5 email templates
 - Pitch en frío
 - Follow-up 1° contacto
 - Envío de presupuesto
 - Follow-up genérico
 - Onboarding nuevo cliente
- 2 quote templates
- Carga de 10 productos
- Carga de 2 price books

Fuera de alcance

- Automatización de procesos - approvals, Workflows, etc.
- Integraciones
- Características avanzadas como Flows, Process Builder, etc
- Código de programación (Apex triggers, Apex Code, componentes personalizados
- Entrenamiento de Inbox® a los usuarios
- Lightning Sync, Einstein Activity Capture y Sales Cloud Einstein